

# Sagena dále rozšiřuje možnosti diagnostiky

Společnost Sagena významně investovala do magnetické rezonance 3T. O důvodech a dopadech na dostupnost špičkové diagnostiky v regionu hovoříme s **Alešem Kubíčkem**, jednatelem firmy.

Text: redakce

Foto: Sagena



■ **Nedávno jste oznámili uvedení přístroje 3T Magnetom Vida od Siemens v diagnostickém centru SAGENA ve Frýdku-Místku. Můžete popsat, jaký posun tato investice znamená pro Vaše pracoviště?**

Instalace přístroje je pro nás zásadním technologickým i strategickým posunem. Nová technologie nám umožňuje provádět vysoce detailní vyšetření napříč obory od neurologie po muskuloskeletální oblast, a také celotělové skeny využívané v preventivní diagnostice. Vyšetření trvá kratší dobu díky výkonným gradientům a modernímu softwaru, který využívá i prvky umělé inteligence. Provozní změna spočívá v tom, že garantujeme termín maximálně do tří pracovních dnů, s možností expresního vyšetření do 24 hodin pro samoplátce. Reagujeme tak na dlouhé čekací lhůty ve veřejném systému. Přístroj 3T nám umožňuje nabízet služby, které byly dosud regionálně omezené, což posiluje naši pozici lídra v ambulantní diagnostice na Moravě. Zároveň usilujeme o to, aby tato vyšetření byla dostupná i pro pojistěnce, nikoli pouze pro samoplátce. Od loňského listopadu nám vyšla vstříc pojišťovna VZP, která pro své pojistěnce povolila vyšetření na magnetické rezonanci 3T, a to u diagnóz v rámci programu časného záchytu karcinomu prostaty, onemocnění CNS a mozku a vyšetření dětských pacientů.

■ **Vaše pracoviště se specializuje i na screening prostaty. Jak vnímáte význam multiparametrického MRI prostaty v kontextu akreditace a jak se promítá do vašeho portfolia magnetické rezonance?**

Pracoviště magnetické rezonance SAGENA je akreditované radiologické centrum zařazené do programu časného záchytu karcinomu prostaty. Provádíme multiparametrické zobrazení prostaty podle standardu

včetně endorektální cívky a v rámci indikace certifikovaného urologa. Výsledkem je diagnostika s vyšší přesností a lepší orientací pro případné následné intervence. Do našeho portfolia se tato specializace promítá tak, že magnetická rezonance není pouze technologií pro obecné zobrazování, ale součástí cíleného preventivního programu onkologie. Klinicky to znamená vyšší popularitu mezi lékaři, zvláště urology, a odpovědnost vůči kvalifikaci personálu a procesům. Z hlediska rozvoje je to i konkurenční výhoda, klienti ví, že nejde jen o běžné vyšetření, ale o specializované řešení.

■ **Jaké jsou Vaše plány do budoucna v oblasti magnetické rezonance? Zvažujete například rozšíření kapacity, integraci nových diagnostických modulů, navázání spolupráce s výzkumem nebo zapojení umělé inteligence?**

Vnímáme magnetickou rezonanci jako klíčovou oblast, kde můžeme regionu přinést další posun. V nejbližších měsících plánujeme rozšířit diagnostické moduly, zejména funkční sekvence pro muskuloskeletální oblast, kardiovaskulární vyšetření a celotělové screeniny. Už nyní používáme software, který urychluje vyhodnocení a zvyšuje komfort pacienta, a chceme tyto technologie dále rozvíjet. Součástí našich plánů je také zapojení do výzkumných projektů a navázání spolupráce s univerzitními a odbornými pracovišti. Pro region chceme udržet krátké objednací lhůty pod tři dny, což zůstává zásadní výhodou oproti běžné dostupnosti ve veřejném systému. Zároveň dlouhodobě usilujeme o to, aby bylo možné vyšetření na přístroji 3T hradit z veřejného pojištění, protože nechceme, aby takto přesná diagnostika byla dostupná pouze samoplátcům. ■

Děkujeme za rozhovor.

## Sagena Enhances Its Diagnostic Capabilities Even Further

Sagena has made a major investment in 3T magnetic resonance imaging. We talk with **Aleš Kubíček**, the company's managing director, about the motivations for this investment and how it will influence access to advanced diagnostics in the region.

■ **You recently announced the launch of the Siemens 3T Magnetom Vida at the SAGENA diagnostic centre in Frýdek-Místek. Could you explain what this investment signifies for your facility?**

The installation of the device marks a key technological and strategic shift for us. This new technology enables highly detailed examinations in areas ranging from neurology to musculoskeletal studies, including whole-body scans for preventive diagnostics. The examinations are faster thanks to powerful gradients and advanced software that incorporates artificial intelligence. Operationally, we ensure appointments within three working days and offer express examinations within 24 hours for self-paying patients. It addresses the long wait times in the public system. The 3T device allows us to provide services previously limited to specific regions, enhancing our leadership in outpatient diagnostics in Moravia. We also aim to make these examinations available to insured patients, not just self-payers.

Since 1 November 2025, the VZP insurance company has enabled its insured individuals to undergo 3T MRI examinations for early detection of prostate cancer, CNS and brain diseases, and paediatric examinations.

■ **Your facility also specialises in prostate screening. How do you view the importance of multiparametric prostate MRI in terms of accreditation, and how is it reflected in your magnetic resonance imaging portfolio?**

The SAGENA MRI facility is an accredited radiology centre included in the early detection programme for prostate cancer. We conduct multiparametric prostate imaging according to standards, using

endorectal coils and based on a certified urologist's referral. This results in more accurate diagnoses and better guidance for subsequent interventions. This specialisation is reflected in our portfolio, as MRI is used not only for general imaging but also as part of a targeted preventive oncology programme. Clinically, this enhances our reputation among doctors, especially urologists, and highlights our responsibility for staff qualifications and processes. From a development standpoint, it offers a competitive advantage, as clients recognise that this is not just a routine exam but a specialised solution.

■ **What are your plans in the field of MRI? Are you thinking, for example, about expanding capacity, integrating new diagnostic modules, partnering with research organisations, or incorporating artificial intelligence?**

We view magnetic resonance imaging as a crucial area for advancing the region. In the coming months, we aim to expand our diagnostic modules, focusing on functional musculoskeletal sequences, cardiovascular exams, and whole-body screenings. We currently use software to speed up evaluations and enhance patient comfort, and we plan to develop these technologies even further. Our plans also involve participating in research projects and collaborating with universities and specialised centres. We intend to keep appointment wait times under three days in the region, a key advantage over typical wait times in the public system. Additionally, we are working towards having 3T device examinations covered by public insurance in the long term, as we do not want such accurate diagnostics to be limited to self-paying patients. ■

Thank you for the interview.

